# ПРОЕКТ

# Наименование проекта

КРАТКОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ

## РАЗВИТИЕ ПРОЕКТА В 202\_-202\_

**Бсновные финансовые показате дин**ие на базе имеющихся мощностей \_\_\_\_\_\_(г.

	млн.
Инвестиции	1 958
- 1 этап (202_ г.) / производство	486
- 2 этап (202_ г.) /	624
- 3 этап (202_ г.) / склады	485
- 4 этап (202_ г.) / инженерно- логистический центр	252
- 5 этап (202 -202 гг.) / бренд	112

### \_\_\_\_\_ обл., \_\_\_\_\_) производства производства и услуг, инженерно-технического и логистического **центра** комплексных проектов (г. \_\_\_, г. \_\_\_\_, \_\_\_\_) с целью реализации сложных \_\_\_\_\_ решений и обеспечения потребностей предприятий, прочих компаний на территории

Инвестиции в основные средства

Инвестиции в операционную

детельноетыру Ака - прогноз, млн		
2022	-	
2023	2 150	
2024	2 796	
2025	3 914	
2026	5 284	
2027	6 869	

ВЫРУЧКА

3 914

ЖЛЮЧЕВЬЕЖНАПРАВЛЕНИЯ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКТОВОЙ ЛИНЕЙКИ:



, России, других стран ЕАЭС и



НАПРАВЛЕНИЕ

НЕСТАНДАРТН ОГО

ПРОМЫШЛЕННОСТ

ОБОРУДОВАНИ РЕАЛИЗАЦИЯ НАПРАВЛЕНИЙ

8 929 оборудования и части

6 869

5 284

холдинг с центром производства

СОЗДАНИЕ ХОЛДИНГА

оборудования и \_\_\_\_\_ в г. \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_ обл., \_\_\_\_) и \_\_\_\_ центром (гг. \_\_\_\_\_ и \_\_\_\_, \_\_\_\_) для реализации , \_\_\_\_, сложных цепочек

переделов, комплексных проектов в

### БИЗНЕС-МОДЕЛЬ ПРОЕКТА:

2022 2023 2024 2025 2026 2027 2028

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОСТОЯННЫХ ОТЧИСЛЕНИЙ В БЮДЖЕТ РЕГИОНА, ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ УЖЕ С 3 ГОДА РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

ПОЛНАЯ ОКУПАЕМОСТЬ ПРОЕКТА С УЧЕТОМ ВОЗВРАТА КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ НА 70м ГОДУ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА ПРИ ОПТИМИСТИЧНОМ СЦЕНАРИИ

## НАРАЩИВАНИЕ И СТАБИЛИЗАЦИЯ

ВЫРУЧКИ ЗА СЧЕТ ПАРТНЕРОВ ПРОЕКТА \_\_\_\_ И \_\_\_, А ТАКЖЕ ДРУЖЕСТВЕННЫХ \_\_\_\_ КОМПАНИЙ

#### НЕСКОЛЬКО УРОВНЕЙ ПРОДУКТА/УСЛУГИ:

- 1. ЗАПЧАСТИ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ,
- 2. ОБОРУДОВАНИЕ,

2 150 2 796

- 3. КОМПЛЕКС ИЛИ ЛИНЕЙКА ОБОРУДОВАНИЯ/ПЕРЕДЕЛ,
- КОМПЛЕКС-ПРОЕКТ (НЕСКОЛЬКО ВИДОВ ОБОРУДОВАНИЯ И ИНЖИНИРИНГ),
- СОПРОВОЖДЕНИЕ СЛОЖНЫХ ПРОЕКТОВ (ЧИСТЫЕ КОМИССИОННЫЕ УСЛУГИ ИНЖИНИРИНГА)

#### БИЗНЕС-МОДЕЛЬ ХОЛДИНГА

#### производство:

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО / СОБСТВЕННОЕ

производство /НАРАБОТАННЫЕ КООПЕРАЦИОННЫЕ СВЯЗИ

#### КАНАЛЫ РЕАЛИЗАЦИИ:

ПАРТНЕРСКИЕ ПРОДАЖИ, ПРЯМЫЕ КЛИЕНТСКИЕ ПРОДАЖИ В2В, ДИСТРИБУЦИЯ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ И КОМПЛЕКТУЮЩИХ ИЗВЕСТНОГО ОБОРУДОВАНИЯ, ПРОДАЖИ ЧЕРЕЗ ОРГАНИЗОВАННЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА И СКЛАДЫ

#### КАЧЕСТВО И ИСПОЛНЕНИЕ:

СОЗДАНИЕ СИСТЕМЫ ПРИЕМКИ ПРОДУКЦИИ И ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ С МОМЕНТА ЗАПУСКА ПРОИЗВОДСТВА,

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОБСТВЕННЫХ БРИГАД И СЛУЖБ ПОДДЕРЖКИ

## ОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА



ГЛУБОКОЕ ЗНАНИЕ ИНДУСТРИИ И КЛЮЧЕВЫХ ПЕРСОН

РАКТОРЬ **УСПЕХА** 

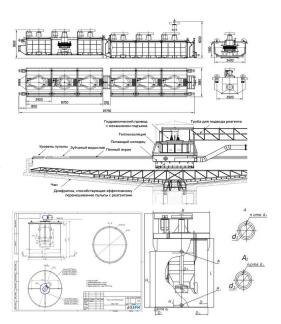
полный цикл СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

И

ИНЖИНИРИНГА

ПРЕДЛОЖЕНИЕ КОМПЛЕКСА РЕШЕНИЙ ДЛЯ КЛИЕНТА С ЦЕЛЬЮ **УВЕЛИЧЕНИЯ** РИБЫЛИ ПРОЕКТА

ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ **УСПЕШНОГО** ПРОИЗВОДСТВА «С НУЛЯ»















Угольна 4%% отрасль 13% Емкость рынкарная КЗ и РФ металлу **ДОВАНИЯ <sub>Цветны</sub>е 80 млрд 47%** драгмета ллы 35%

ОСВОЕНИЕ РЫНКА

По данным компании Е&Ү (исследования 2020 г.) объединенная емкость рынков

\_\_\_\_ и \_\_\_\_ составляет более 1,7 \_\_\_ \_\_\_

Предлагаемое оборудование и комплексные услуги востребованы во всех указанных отраслях экономики. При этом одинаково востребованы и оборудование, и обеспечение запчастей и сервиса,

А - собственное В - частичное производство; производство;

	A A	А		
	Δ		, ,	
	, ,	А	Α	
	Α	А	Α	
	Α	А	Α	
	Α	А	Α	
СИСТЕМЫ	Α	В	В	10
ІНАПРАВЛЕНИЕ - НЕСТАНДА ОБОРУДОВАНИЕ	APTHOE			
	А	Α	Α	### ## ## ## ## ## ## ## ## ## ## ## ##
	Α	Α	Α	



